



Detailinformationen:

Für Endkunden: <http://expensereduction.eu/de/>

Für Franchisenehmer: <http://erafranchise.com/de>

Eckpunkte Geschäftskonzept:

Produkt: Kostenmanagement- und Einkaufsberatungen

Kunden: Mittelstands-Unternehmen aller Branchen

Alleinstellungsmerkmal:

- durchschnittlich Ersparnisse zwischen 15 - 25 %
- Bezahlung nur aus den Einsparungen
- Der Erfolg wächst aus der Zusammenarbeit mit anderen Partnern des ERA-Netzwerks

Systemhistorie:

Unternehmensgründung in England **1992**

Systemstart in Deutschland **2007**

Aktuell **103** Franchisepartner in Deutschland

Eckpunkte Wirtschaftlichkeitsbetrachtung:

Laufzeit Franchisevertrag: 10 Jahre

Einstiegsgebühr: 54.900 EUR

Schulungsgebühr: inklusive

Coaching in der Startphase: inklusive

Laufende Gebühren: 15 % vom Honorarumsatz
(Minimum: 500 EUR/Mt., ab 19. Monat 1.000 EUR/Mt.)

Werbegebühr: 3% vom Honorarumsatz (Marketingfond)

Gesamtkapitalbedarf: ca. 80 - 100.000 EUR (inkl. Überbrückung Startphase)

Eigenkapital: mind. 25.000 EUR (notwendig für Bankfinanzierung)

Kontaktdaten:

Expense Reduction Analysts - Region Nord

An der Schäferbreite 2, 31860 Emmerthal

Ansprechpartner:

Dipl.-Ing. Gert Löhmer | Senior Partner

Telefon: +49 (0)5151-67 92-95

Mobil: +49 (0)174-179 33 16

E-Mail: GLoehmer@expensereduction.com