

Detailinformationen:

www.actioncoachberlin.de

Eckpunkte Geschäftskonzept:

Produkt: Dienstleistung Business Coaching für KMU, einzeln und in Gruppen

Kunden: Unternehmensinhaber, alle Branchen

Alleinstellungsmerkmal:

Ganzheitliche Business-Schulung mit messbaren Erfolgen in nachhaltiger Unternehmensentwicklung (Umsatz- und Gewinnsteigerung, effiziente Strukturen, kompetente und kooperierende Teams) und verbesserter Lebensbalance für den (die) Inhaber, Einsatz von Garantien

Systemhistorie:

Systemstart national März 2012 (Pioniersystem), International: 1993

Eckpunkte Wirtschaftlichkeitsbetrachtung:

Laufzeit Franchisevertrag: 5 Jahre plus Option auf Verlängerung (weitere 2x5 Jahre)

Einstiegsgebühr: € 40.000 (zzgl. USt.)

Schulungsgebühr: € 20.000

Diverses (Reisekosten, Büroeinrichtung u.a.): ca. €10.000

Laufende Gebühren: €1.800/Monat bzw. variabler %-Satz auf Umsatz (zzgl. USt.)

Werbegebühr: 5% vom Umsatz bzw. € 500/Monat (zzgl. USt.)

Investitionen: € 90.000 - €100.000

Mindest-Eigenkapital: € 50.000

Anm. Umsatz = Summe der Monats-Umsätze **vor** Rabatten und Skonti, **nach** Abzug der USt.

	1. Jahr	2. Jahr	3. Jahr
Noch keine Erfahrungswerte in D, internationale Richtwerte verfügbar, Businesspläne sind individuell zu erstellen			
Durchschnittlicher Umsatz:	€ 0	€ 0	€ 0
Durchschnittlicher Gewinn vor Steuern:	€ 0	€ 0	€ 0

Kontakt Daten: ActionCOACH, vertr. durch Akkordio e.K., Marienbader Strasse 13
14199 Berlin (Charlottenburg-Wilmersdorf)

Ansprechpartner:

Dominikus von Pescatore, https://www.xing.com/profile/Dominikus_vonPescatore

Tel. 030 67968811 oder 10 Fax 03067968809 Mobil 0152-58599892

Email dominikusvp@actioncoach.com